



タスカル24 加盟店募集 簡易資料

シューワプラス（タスカル24） シューワグループ概要



シューワ株式会社

事業理念

【ありがたい言葉を世界一集める企業】
その理念に向かって生活をトータルサポート

事業内容

- ・ 灯油の巡回販売 売上全国NO1
- ・ 業務用エアコンクリーニング 施工台数全国NO1
- ・ ハウスクリーニング
- ・ その他サービス

営業所 支店 ： 全国22か所

Group Companies

グループ会社



シューワ株式会社



有限会社シューワホテルサービス



株式会社シューワライフサポート



日本BCP株式会社



シューワキャリアパワー株式会社



シューワプラス株式会社



シューワアドバンス株式会社

Group Sales

グループ売上高の推移

2010年	73億円
2015年	67億円
2016年	87億円
2017年	87億円
2018年	110億円
2019年	104億円
2020年	101億円

経営理念：ありがたいの言葉を世界一集める企業

事業理念：皆さんの暮らしに【プラス】なおもてなしを

真剣に独立したい方、新規事業を立ち上げたい方に、どこよりも確率が高い方法で成功させたい。

失敗する方々が多い、ハウスクリーニング業の方々や独立する方々に、本当の事業の良さを味わってほしい

そして全国の多くのユーザーに最高のサービスをお気軽に届けたい

その思いから、苦労して構築したノウハウをフランチャイズという形で一般公開する事にしました。

その名は タスカル 2 4

タスカル 2 4 では皆様には最高の笑顔で事業を営んで頂けるよう

ユーザーから世界で1番ありがたいの声を頂けるよう

まごころをいっぱい込めてサポート致します。

タスカル 2 4 運営本部
シューワプラス株式会社 代表取締役 藤井 健二

事業経験20年 本部準備5年 同業他社本部ノウハウを集めた独立支援パッケージ

営業面

業界NO1実績 エアコンクリーニング 案件保証	業界NO1実績 ネット集客 ノウハウ提供	業界NO1実績 自動音声電話集客 システム提供	業界NO1実績 共同ブランド タスカル24
---	--	---	---

技術面

導入研修 (座学・実技) 現場同行研修	OJT研修 (報酬有)	直営店全国展開 SV制度	定期研修会 新型エアコン その他サービス
--	----------------------------	-----------------------------	---

業界最安値で全て提供



【業務用エアコンクリーニング&ハウスクリーニングに参入した理由】

⇒ 本業の灯油巡回販売で冬は忙しかったが、夏場の仕事が減る為、
夏場対応できる仕事を探していたところエアコンクリーニングの需要を発見

⇒ 最初はB to Cのエンドユーザーをメインにしていたが、キャンセル/日延べが多く、
施工スケジュールが組みにくかった為、業務用エアコン洗浄へ路線を変更

・実績・

業務用エアコンクリーニングに転換、大阪からスタートし東海・九州・関東と拡大！<全国20店舗対応>



【業務用エアコンクリーニング&ハウスクリーニングに参入した理由】

⇒ 元々はシューワの社員として10年間勤務

⇒ 身に着けた技術を活かし、フリーとしても活躍の場をひろげ、チャレンジしていきたくった為、独立

・実績・

施工員30名程をまとめた現場監督の実績もあり、
小規模現場から食品スーパー・パチンコ店等の大型現場まで、多数の経験実績あり！

現在、独立して半年、月収90万円プレーヤーとして活躍中！



【業務用エアコンクリーニング&ハウスクリーニングに参入した理由】

⇒ 福岡のシューワで灯油巡回販売員として働き始めたのがきっかけ。

その後、夏場の仕事として、エアコン洗浄の仕事を勧められ上京。

技術を高め、東京でエアコンの更新工事/洗浄 一本で生計を立てれるまでに！

・実績・

熊本県出身。施工歴10年目、現在30歳。

福岡から上京し、名古屋、東京と各地で施工技術を習得。

全メーカー全機種対応可能なノウハウを持ち合わせ、現在は4名でチームを組むもフリーランスとして働く。

年収1,000万円プレーヤーとして大活躍中！

豊富に案件紹介ができる業務用エアコンクリーニングからスタートし安定収入のベースをつくってから、BtoCサービスに入って事業拡大を目指すモデルです。

スタート時

元請け+下請け

年間70,000台の実績

業務用 エアコンクリーニング

低価格で利益がでる
オペレーションノウハウ

業界NO1の仕事量による
案件紹介

案件紹介で現場請負ができる

業界NO1ブランドを利用した
元請け案件の新規開拓

成長時

元請け+下請け

代理店1社で月間1000台

家庭用 エアコンクリーニング

短時間で高品質の
作業ノウハウ

ネット集客NO1のノウハウ
提供

量販店やホテルからの
大口案件紹介

ブランドを活かした
チラシ集客戦略

拡大時

元請け

BtoC元請けモデル

その他サービス

多彩なクリーニング
ノウハウ

レンジフードクリーニング

洗濯機の分解洗浄

その他クリーニング

個人で業務用エアコンクリーニング事業をすると

対象	個人商店
現場単価	1台18,000円×2台 = 36,000円
作業人数	2名 1人1台 1日報酬18,000円/名
作業技術	慣れながら習得
クレーム	自社で対応 時間とコストが発生
時期	夏場に偏る
営業	信用してもらう事が大変



FC本格稼働した場合

シューワプラスの業務用エアコンクリーニングなら

対象	大型店が多い
現場単価	1台15000円×20台 = 300,000円
作業人数	5名 1人4台 1日報酬60,000円/名 * 管理料20%
作業技術	慣れながら習得
クレーム	本部が対応
時期	1年通じて案件紹介が可能
営業	施工台数NO1 ブランド 全国対応 低価格

全国NO1実績
案件紹介

低単価でも
高利益

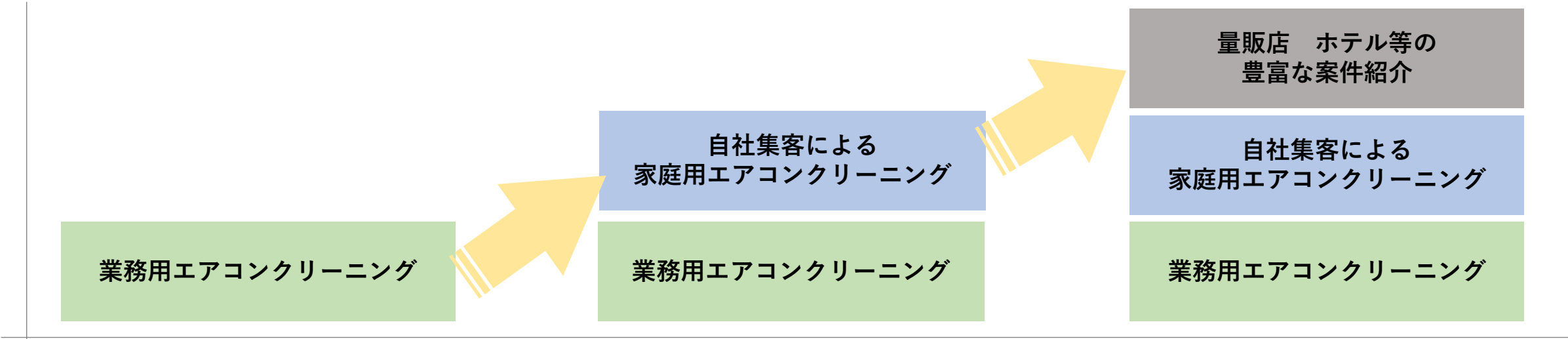
高品質
技術力

面倒な事は
本部に丸投げ

営業しやすい

シューワプラスは低価格でも通常より利益が出るノウハウにより全国展開に

売上拡大に向けた家庭用エアコンクリーニング

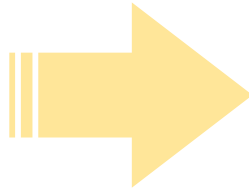


業務用エアコンクリーニング技術習得で家庭用エアコン成功率が大幅アップ

様々な本部が行っている集客方法を伝授

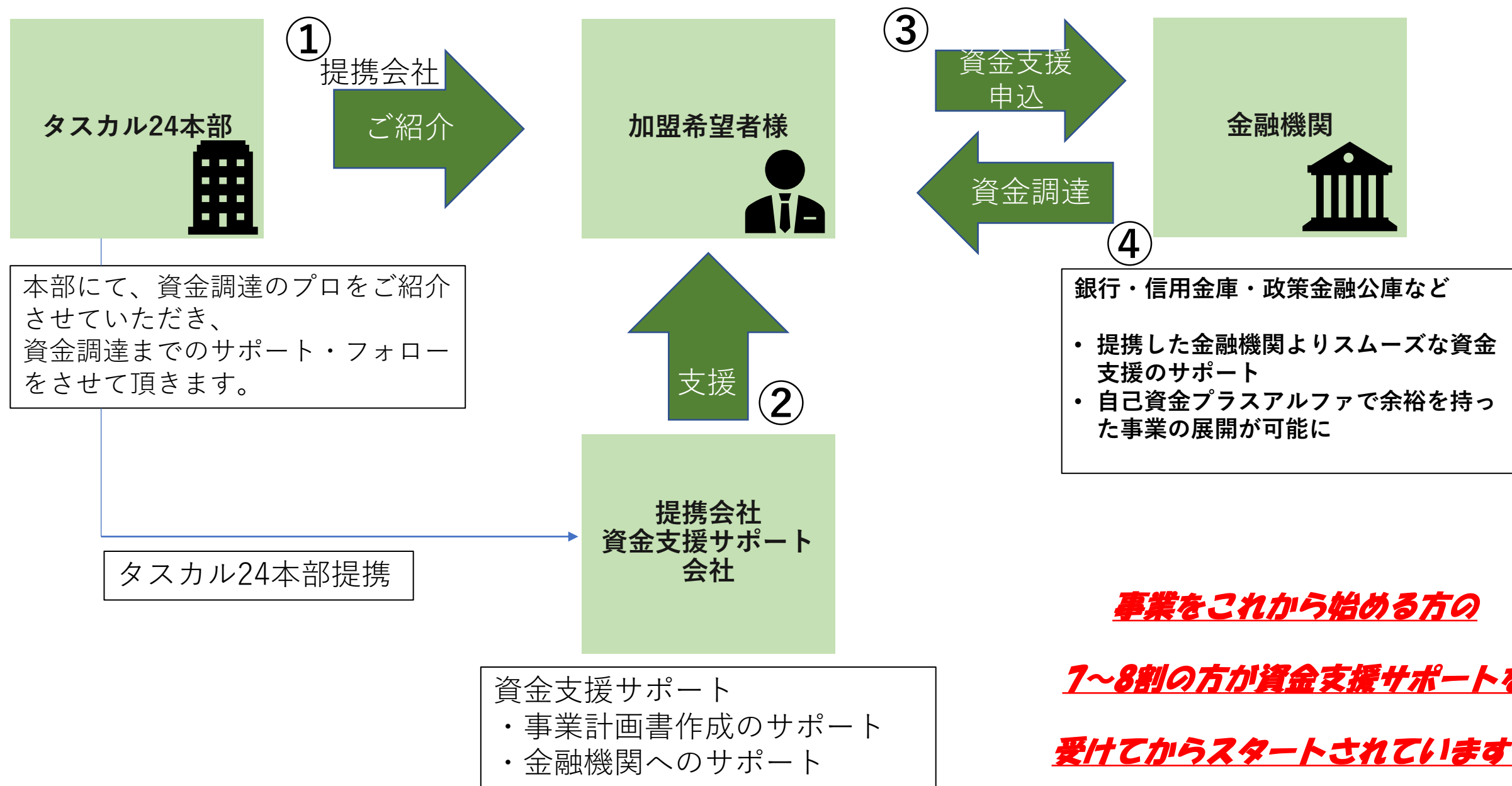
- ①作業員一人で過渡期 月収150万以上のネット集客ノウハウの提供
- ②反響抜群の全国ブランドによるチラシノウハウ
- ③大手不動産管理会社提携による集客ノウハウ
- ④高齢者集客に最適の自動音声電話による集客ノウハウ

実績
100台突破で



提携先案件のご紹介

- シューワ社が提携している提携先案件の紹介を！
- ①大手量販店案件のご紹介
 - ②ホテル案件のご紹介
 - ③自社ユーザーのご紹介



先着10社様については特別条件で対応します。 10社以降は初期費用90万円を予定

初期費用内容		金額（税抜き）	内容
内訳	導入研修	650,000円	①基礎研修2日 ②現場研修20日 ③OJT研修
	スターターキット		①マニュアル ②営業資料
月額費用内容		金額（税抜き）	内容
内訳	サポート料	30,000円	①ブランド使用料 ②現場サポート料
	システム基本料		①システム使用料 ②本部HP掲載 ③業務サポート料

※保証金として月額費用3ヶ月分の99,000円

その他必要なもの：高圧洗浄機5万~10万 腰道具3万~5万 洗剤1ヶ月分平均1万円

オプション	金額	内容
スタンダードLP作成	月額8000円	加盟店LP 本部HPからリンク *初期費用無し
プレミアムLP作成	月額12,000円	SNS内臓で自社で更新ができる 本部HPリンク付き *初期費用無し
オートコール	1件600円	200件分の12万をデポジット金として先払い
オールインワン顧問	月額10,000円	法律 税務等 人事等の管理業務について月額1万で月1回無料相談可能
BtoBターゲットリスト	作成料1万円 1件10円	業界別 エリア別のHP掲載データーを収集し、リストを作成